

## COMPCOM

### Gerd Streul

Gerd Streul ist ein Experte und Kenner der IT-Branche. Nachdem er lange in einem großen IT-Unternehmen gearbeitet hatte, machte er sich 2003 gemeinsam mit seiner Frau Elisabeth selbstständig und gründete ein eigenes IT-Unternehmen. Seitdem verkaufen beide in ihrem eBay Shop CompCom hochwertige Drucker von HP, Canon und Lexmark sowie Lexware Software-Lizenzen für Finanz-Buchhaltung und Warenwirtschaft. Der Fokus auf einige ausgewählte Marken und Produkte ist dabei bewusst gesetzt. „Wir kennen sowohl unsere Anwendungsbereiche als auch deren Lösungen sehr gut und pflegen unsere Partnerschaften mit darauf spezialisierten Herstellern. Mit unserem Fachwissen und unserer Erfahrung haben wir uns eine gewisse Expertise aufgebaut. So können wir unsere Kunden optimal beraten“, sagt Gerd Streul.

Die CompCom startete 2003 als reines Online-Unternehmen. „Damals war das ein neuer Trend, den man entweder mitmachen oder ignorieren konnte. Wir haben es einfach probiert, was ganz gut aufgegangen ist“, erzählt er. Von Anfang an nutzte Streul eBay als Vertriebskanal. „eBay ist eine sehr gut beworbene Plattform und hat eine sehr große Kundschaft. eBay ist ein fairer Partner für Händler und wir fühlen uns hier insgesamt ganz wohl“, so Streul weiter. Die langjährige Partnerschaft mit eBay ist für ihn ein wichtiger Erfolgsfaktor.

Etwa die Hälfte seines gesamten Umsatzes erwirtschaftet Streul allein mit dem Verkauf der Software-Lizenzen von Lexware. Davon verkauft er etwa 50 Prozent rund um den Jahreswechsel. „Die meisten Software-Lizenzen gelten für genau ein Jahr. Viele unserer Kunden haben ihre Lizenzen zu Beginn des neuen Jahres gekauft, da ist das Geschäftsjahr gleichzei-

tig das Kalenderjahr. Die Lizenzen laufen dann entsprechend im Dezember oder Januar aus, weshalb wir die meisten unserer Software-Lizenzen rund um den 1. Januar verkaufen“, erzählt Gerd Streul.

Trends beobachtet der Branchenkenner mit großer Begeisterung. „Der Handel befindet sich im ständigen Wandel. Das muss man akzeptieren und den Handel mit neuen Sachen anreichern, um ihn wieder zu beleben. Mit der 3D-Drucktechnologie beispielsweise, die in Deutschland insbesondere von den Fraunhofer Instituten über die rasant fortschreitende Materialentwicklung vorangetrieben wird, können eine Vielzahl von Produkt-Gütern und Ersatzteilen sehr kostengünstig wieder regional hergestellt werden. Produktions-Potenzial, das vor Jahren nach Fernost ausgelagert wurde, kann damit zurückgeholt werden. Mittlerweile gibt es auch Auftrags-3D-Druck, den unser Partner Canon anbietet. Das ist eine große Chance für den Markt – und auch für uns“, erzählt er.

Noch in diesem Jahr möchte Gerd Streul sein Unternehmen vom reinen Handelsunternehmen zu einem IT-Systemhaus erweitern und etablieren. Die Entwicklung eigener Software, die Anpassung an betriebliche Produktionsprozesse sowie IT-Dienstleistungen sollen im Fokus stehen. Dazu sollen auch externe Mitarbeitertrainings zählen, durch die Fachkräfte hochspezialisiert werden.

## COMPCOM STECKBRIEF

DIE IDEE:	Online-Verkauf von Software-Lizenzen und Druckern
DIE MACHER:	Elisabeth und Gerd Streul
DAS ERFOLGSGEHEIMNIS:	Expertise durch gepflegte Partnerschaften mit Herstellern und gute Kundenberatung
DAS MOTTO:	Veränderungen sind stetig
GRÜNDUNG:	2003
STANDORT:	Am Schötteler 12, 87600 Kaufbeuren, Bayern
KATEGORIE:	Elektronik
NAME:	CompCom

---

### WEITERE INFORMATIONEN ERHALTEN SIE:

Daphne Rauch  
eBay Group Services GmbH | Unternehmenskommunikation  
Marktplatz 1, 14532 Europarc-Dreilinden  
Mail: [presse@ebay.de](mailto:presse@ebay.de)

Caroline Lambert  
Faktor 3 AG | Beratung  
Kattunbleiche 35, 22041 Hamburg  
Tel.: +49 (0)40. 67 94 46. 6106 | Mail: [c.lambert@faktor3.de](mailto:c.lambert@faktor3.de)

Auf unserer Website: [presse.ebay.de](http://presse.ebay.de)