

CONTOR23 UG

Jan Hamisch

Erfahrungen im Online-Handel sammelt Jan Hamisch schon seit 1999, als er mit dem privaten Verkauf bei eBay begann. 2003 stieg er dann in den gewerblichen Handel ein und gründete 2014 mit Contor23 UG seine eigene Firma. In seinem eBay Shop [contor23](#) verkauft er heute erfolgreich Hüllen und Zubehör für Tablets. „Diese Produkte sind Verbrauchsartikel und provozieren regelmäßige Nachkäufe bei unseren Kunden. Die Entwicklung in diesem Segment ist – über alle Gerätegenerationen hinweg – sehr konstant und bietet uns ein stabiles Geschäft in der Nische“, so Hamisch. eBay ist für den Unternehmer ein lohnender Verkaufskanal: „Der professionelle Handel bei eBay hat niedrige Einstiegshürden. Zudem ist eBay einer der größten und bekanntesten Marktplätze weltweit mit großer Reichweite“, begründet er seine Entscheidung für den Online-Marktplatz.



Das größte Geschäft macht Hamisch im Januar. „Obwohl der Dezember und das Weihnachtsgeschäft für uns sehr wichtig sind, erzielen wir im Januar die höchsten Umsätze im Jahr“, erzählt er. Grund dafür sind die Nachwirkungen des Weihnachtsgeschäftes. „Das neue Weihnachtsgeschenk muss geschützt werden. Viele Kunden entscheiden sich im Verlauf der ersten zwei bis drei Wochen nach Weihnachten für entsprechendes Zubehör. Das ältere Tablet wird dann oft an Familienangehörige oder Bekannte weitergegeben. Daraus entsteht in einer zweiten Welle eine große Nachfrage nach neuem Zubehör für Geräte älterer Generationen. Diese gestiegene Nachfrage zieht sich bis in den Februar“, sagt Jan Hamisch. Doch

auch außerhalb des Januargeschäftes muss der Unternehmer stets flexibel bleiben. „Gerade wenn aktuelle Geräte von großen Marken wie Samsung oder Apple in besonderen Aktionen angeboten werden (z.B. Cashback), bemerken wir eine überdurchschnittliche Nachfrage. Da müssen wir oft schnell reagieren und die gewünschten Volumen an Taschen vorhalten“, so der Händler weiter.

In naher Zukunft möchte Hamisch sein Sortiment weiter vergrößern und die konstante Entwicklung der letzten Jahre weiter fortführen. Langfristig möchte er jedem Kunden die für ihn passende Tasche für sein Tablet bieten können – und das unabhängig davon, ob sie online oder offline gekauft wird.

CONTOR23 UG STECKBRIEF

DIE IDEE:

Verkauf von Tabletzubehör

DER MACHER:

Jan Hamisch

DAS ERFOLGSGEHEIMNIS:

Kundenservice, Kundenservice und v.a. Kundenservice

DAS MOTTO:

Keep on. Auch wenn man hinfällt – schütteln und wieder aufstehen.

GRÜNDUNG:

2014

STANDORT:

Schössergasse 2, 01796 Pirna, Sachsen

KATEGORIE:

Elektronik

NAME:

Contor23

WEITERE INFORMATIONEN ERHALTEN SIE:

Daphne Rauch
eBay Group Services GmbH | Unternehmenskommunikation
Marktplatz 1, 14532 Europarc-Dreilinden
Mail: presse@ebay.de

Caroline Lambert
Faktor 3 AG | Beratung
Kattunbleiche 35, 22041 Hamburg
Tel.: +49 (0)40. 67 94 46. 6106 | Mail: c.lambert@faktor3.de

Auf unserer Website: presse.ebay.de