

GEBRAUCHTE TECHNIK VERKAUFEN

Fakten + Daten
Trends + Tipps



So erzielen gebrauchte Technikartikel Höchstpreise – von Smartphone bis Konsole.

Elektronik ist eine der stärksten Kategorien des Online-Shoppings. Und egal ob Smartphone, Smartwatch oder Notebook: Gebrauchte Technik bringt bei eBay.de noch sehr gutes Geld. Doch bevor ein Gerät in neue Hände geht, sollten einige wichtige Schritte beachtet werden, um den Verkaufspreis zu maximieren und persönliche Daten zu schützen.

Daten sichern und Gerät zurücksetzen

Vor dem Verkauf sollten persönliche Daten auf einem externen Speichermedium oder in der Cloud gesichert werden. Anschließend empfiehlt es sich, alle Konten abzumelden und das Gerät auf Werkseinstellungen zurückzusetzen. Dies gewährleistet den Schutz der personenbezogenen Daten und ermöglicht einen frischen Start für die neuen Besitzer*innen.



Unbedingt beachten: Datenschutz & Sicherheit

Smartphones & Tablets

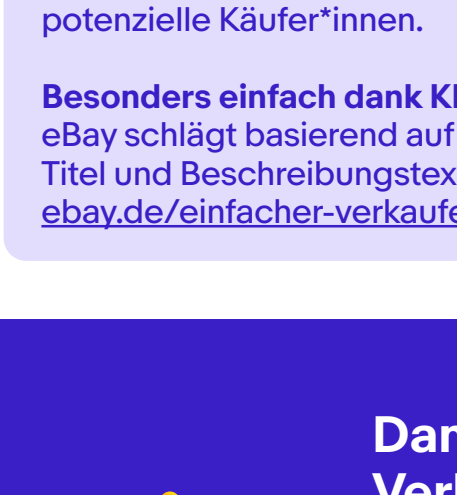
Gerät auf Werkseinstellungen zurücksetzen. iCloud- oder Google-Konto entfernen, um eine Sperre für Käufer*innen zu vermeiden.

Laptops

Festplatte sicher löschen: Eine einfache Zurücksetzung genügt oft nicht – HDDs sollten besser mit Tools wie DBAN überschrieben werden. Für SSDs empfiehlt sich das sichere Löschen über systemeigene Funktionen (z. B. MacOS-Wiederherstellung oder Windows-Reset mit Datenbereinigung) bzw. Hersteller-Tools.

Konsolen

Benutzerkonto abmelden und alle Daten löschen.



Gründlich reinigen und Zubehör prüfen

Ein sauberes Gerät verkauft sich besser

Fingerabdrücke, Staub und kleine Verschmutzungen sollten entfernt, das Display poliert und Anschlüsse gereinigt werden.

Zubehör macht den Unterschied

Originalverpackung, Ladekabel und Adapter erhöhen den Wiederverkaufswert. Besonders Original-Netzteile von Apple oder Samsung lassen sich auch einzeln gut verkaufen.

Neugierig, was das alte Smartphone noch wert ist?

Unter ebay.de/verkaufe-dein-handy gibt es eine Übersicht über die durchschnittlichen Wiederverkaufswerte.



Hochwertige Fotos & aussagekräftige Beschreibung

Gute Bilder erhöhen die Sichtbarkeit

Hochauflösende Fotos aus mehreren Perspektiven und Detailaufnahmen (z. B. Display, Kamera, Anschlüsse) steigern die Attraktivität des Angebots.

Der richtige Titel zählt

Modell, Speichergröße, Akkuzustand und technische Details sollten klar in der Beschreibung stehen. So wird das Angebot schneller gefunden und attraktiver für potenzielle Käufer*innen.

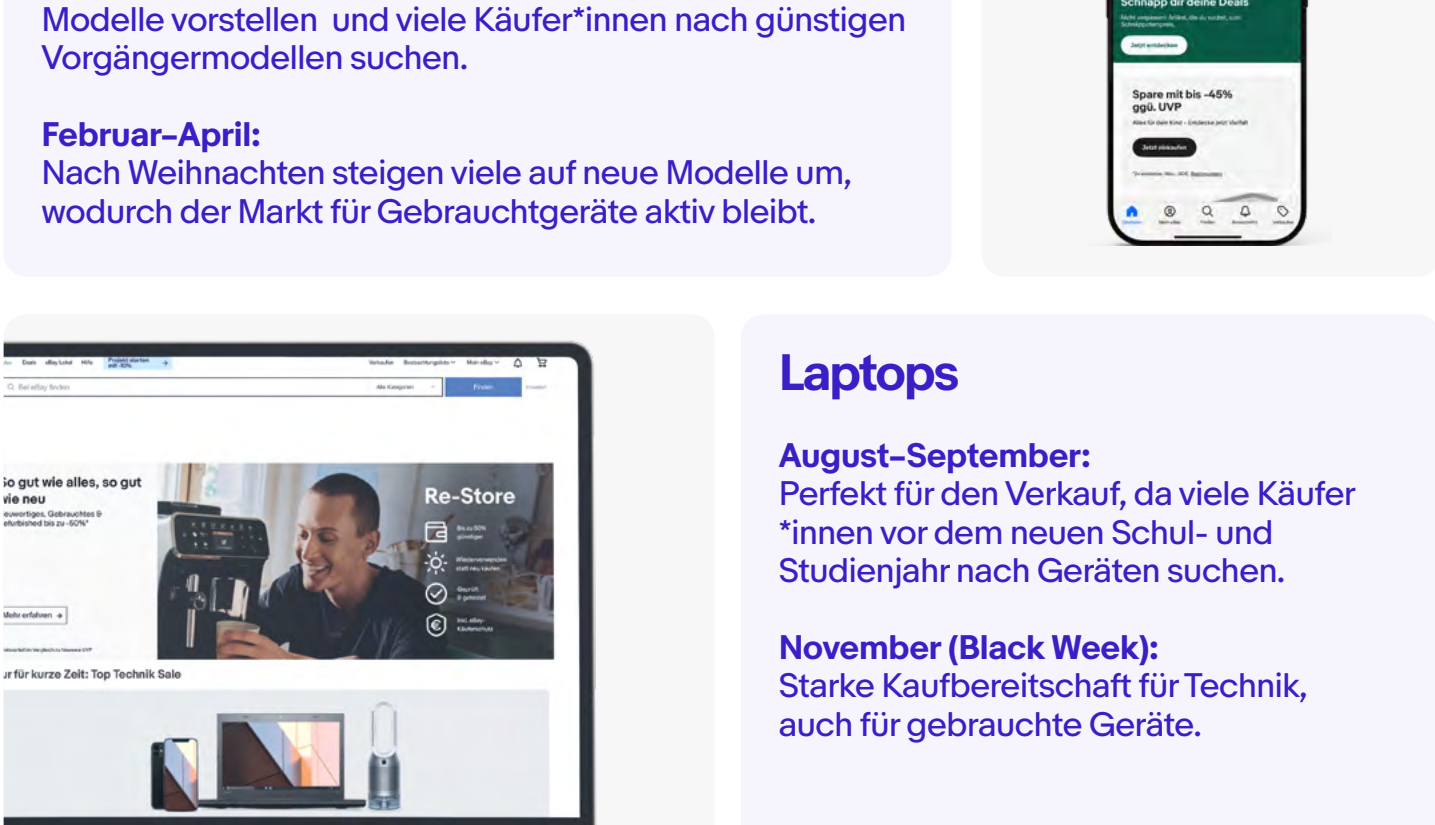
Besonders einfach dank KI-Unterstützung

eBay schlägt basierend auf wenigen Eingaben optimale Titel und Beschreibungstexte vor. Mehr Infos unter: ebay.de/einfacher-verkaufen-mit-KI.

Dank KI-Integration in der eBay-App geht Verkaufen jetzt noch schneller



Seit neuestem können Verkäufer*innen direkt mit dem Hochladen von Fotos starten und eBay erstellt daraufhin innerhalb von Sekunden Entwürfe mit passenden Kategorien und Artikelmerkmalen. Nach einem kurzen Check und einer möglichen Ergänzung der KI-Ergebnisse können die Angebote veröffentlicht werden.



Wann ist der beste Zeitpunkt für den Verkauf?

Wochentag & Uhrzeit für den besten Verkaufserfolg:

Sonntag zwischen 17:00 und 21:00 Uhr ist der beste Zeitpunkt für Auktionsenden, denn dann sind die meisten Käufer*innen aktiv.

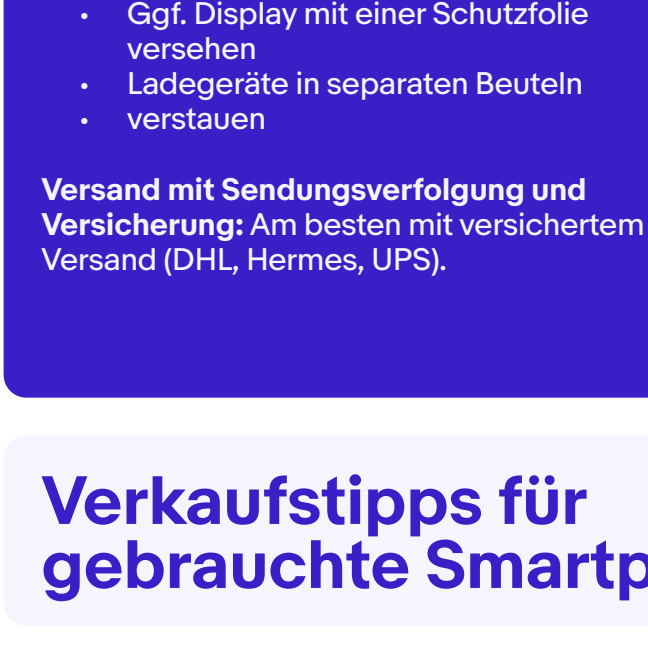
Smartphones

August–Oktober:

Ideale Zeit für iPhones, da Hersteller im September neue Modelle vorstellen – und viele Käufer*innen nach günstigen Vorgängermodellen suchen.

Februar–April:

Nach Weihnachten steigen viele auf neue Modelle um, wodurch der Markt für Gebrauchtgeräte aktiv bleibt.



Laptops

August–September:

Perfekt für den Verkauf, da viele Käufer*innen vor dem neuen Schul- und Studienjahr nach Geräten suchen.

November (Black Week):

Starke Kaufbereitschaft für Technik, auch für gebrauchte Geräte.



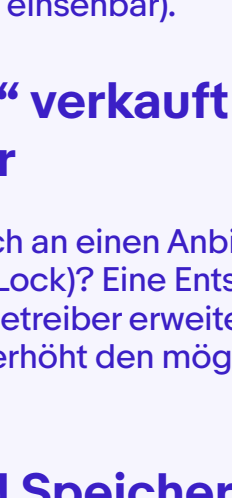
Gaming-Konsolen

November–Dezember:

Beste Zeit für den Verkauf, da Konsolen beliebte Weihnachtsgeschenke sind.

Nach Produktankündigungen:

Ältere Modelle verkaufen sich gut, wenn neue Versionen vorgestellt werden (z. B. PlayStation-/Xbox-Updates).



Preisstrategie: Wann Festpreis, wann Auktion?

Festpreis

Geeignet für gefragte Modelle mit stabilen Preisen (z. B. iPhone, PS5, MacBooks)

Auktion

Perfekt für Artikel mit schwankenden Marktpreisen

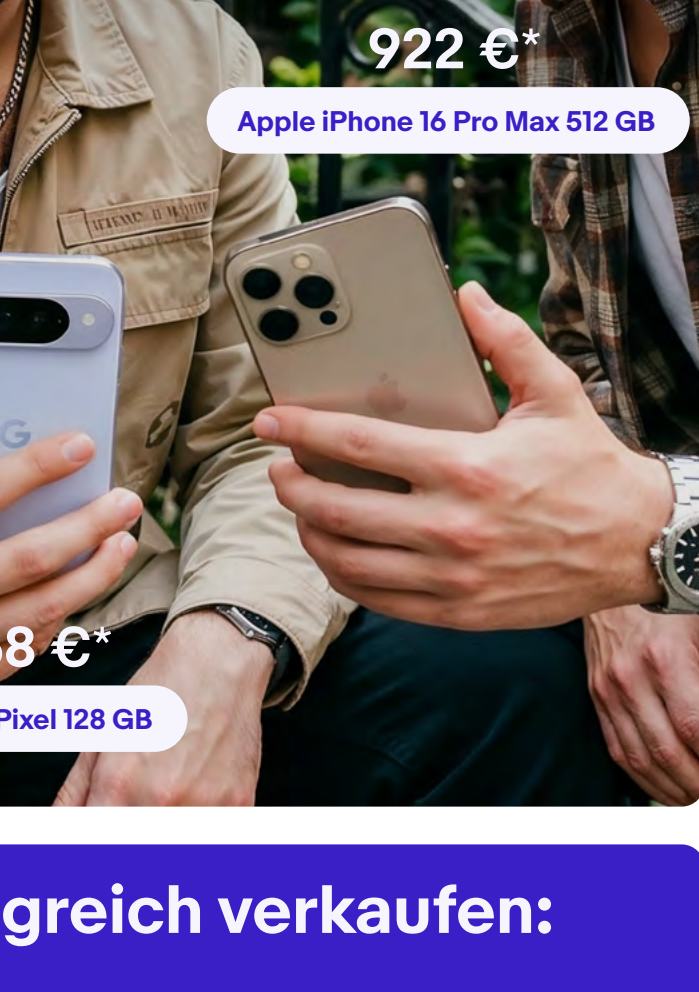
Preisvergleich

Nach „Verkaufte Artikel“ filtern, um einen realistischen Verkaufspreis zu ermitteln

Verpackung & Versand

- Sicher verschicken & Reklamationen vermeiden
- Wenn möglich, die Originalverpackung nutzen, denn sie erhöht den Wiederverkaufswert und schützt das Gerät
- Luftpolsterfolie oder Schaumstoffpolsterung verwenden
- Ggf. Display mit einer Schutzfolie versehen
- Ladegeräte in separaten Beuteln verstauen

Versand mit Sendungsverfolgung und Versicherung: Am besten mit versichertem Versand (DHL, Hermes, UPS).



Verkaufstipps für gebrauchte Smartphones



Akkuzustand als Verkaufsargument

Ein Batteriezustand von über 85 % macht das Angebot attraktiver (bei iPhones unter Einstellungen > Batterie > Batterie-zustand & Laden einsehbar).

„Unlocked“ verkauft sich besser

Ist das Gerät noch an einen Anbieter gebunden (SIM-Lock)? Eine Entsperrung durch den Netzbetreiber erweitert die Zielgruppe und erhöht den möglichen Verkaufspreis.

Modell und Speicher klar angeben

Zum Beispiel: iPhone 13 Pro Max 512 GB oder Samsung Galaxy S22 Ultra – je präziser, desto besser.

Smartphone verkaufen: Die 5 wichtigsten Punkte auf einen Blick

- ✓ Vor dem Verkauf Cloud-Account entfernen und SIM-Lock entsperren lassen, falls vorhanden
- ✓ Akkuzustand angeben (ab 85 % optimal)
- ✓ Originalzubehör & Verpackung hinzufügen
- ✓ Modellvariante & Speichergröße klar benennen
- ✓ Saubere Produktfotos mit Nahaufnahmen von Kamera und Ports sowie eventuellen Gebrauchsspuren

3 beliebte Smartphones und ihre aktuellen Wiederverkaufswerte*

792 €*

Samsung Galaxy S25 Ultra 512 GB

922 €*

Apple iPhone 16 Pro Max 512 GB

468 €*

Google Pixel 128 GB

Gaming-Konsole erfolgreich verkaufen: So geht's!

Bundles bringen mehr Geld

Eine Konsole mit zwei Controllern und ein paar Spielen verkauft sich deutlich besser als ein Einzelgerät. Besonders gefragt sind Klassiker wie GTA, FIFA oder Zelda-Titel.

Speichergröße & Edition angeben

Bei PlayStation und Xbox spielt der Speicher eine große Rolle: Eine PS5 mit 1 TB SSD erzielt höhere Preise als die Standardversion mit 825 GB. Auch Sondereditionen (z. B. „God of War PS5“) sind besonders begehrt und sollten explizit erwähnt werden.

Defekte angeben und trotzdem verkaufen

Auch defekte Konsolen haben eine Zielgruppe. Eine PS5 mit HDMI-Fehler oder eine Switch mit Joy-Con-Drift kann als „für Bastler“ angeboten werden, oft zu attraktiven Preisen.



Worauf Käufer*innen achten

- ✓ Modell und Speichergröße präzise angeben
- ✓ Zustand transparent beschreiben (Kratzer, Lüftergeräusche)
- ✓ Controller & Ladekabel beilegen
- ✓ Bundles inklusive Spielen erhöhen den Mehrwert
- ✓ Transparente Angaben zu Defekten schaffen Vertrauen

eBay Trade-In Programm: So funktioniert's

Wer sein gebrauchtes Smartphone, Notebook oder ein anderes Gerät gegen ein neueres Modell eintauschen möchte, kann das über das Trade-In-Programm tun. Der Eintauschwert wird ermittelt, das gebrauchte Gerät wird geprüft, repariert und wiederaufbereitet und anschließend wieder in den Warenkreislauf gebracht. So bekommt es ein zweites Leben.

Altgerät über den Modellnamen, die IMEI oder die Seriennummer finden und ein paar Fragen zum Zustand beantworten. Im Anschluss erfährt man direkt den ermittelten Wert des Altgeräts.

Die Gutscheine in Form des **Sofort-Gutscheins** direkt für den nächsten Kauf bei eBay nutzen – oder nach der Prüfung des Altgeräts durch den eBay-Partner eine **Überweisung auf das eigene Bankkonto** erhalten.

Die Daten vom Gerät sichern und es auf die Werkseinstellungen zurücksetzen. Das Versandetikett wird vom Partner per E-Mail verschickt. Das Gerät sicher verpacken, mit dem Etikett versehen und innerhalb von 21 Tagen verschicken!

Mehr zum Trade-In Programm bei eBay.de unter: <https://trade-in.ebay.de>.

*Daten basieren auf bei eBay.de verkauften, gebrauchten Smartphones zwischen dem 01.06.2025 und dem 01.06.2026. Bilder erstellt mit KI für eBay