

DER GESCHICHTENERZÄHLER SERGEJ RICHTER

Für Sergej Richter aus Köln sind Schuhe viel mehr als ein bloßer Nutzgegenstand, sie sind der Ausdruck eigener Individualität und des eigenen Geschmacks. Deswegen begann Richter schon früh damit, hochwertige und klassische Herrensuhmodelle zu sammeln. Vor allem der Charme gebrauchter und wiederaufbereiteter Herrenschuhe reizte ihn. In seinen Augen



stehen Gebrauchsspuren nicht für Wertverlust, sondern für die Geschichte, die der Schuh bzw. der Träger des Schuhs erlebt hat. „Gut gepflegte und wiederaufbereitete Schuhe bieten Charakter, Farbnuancen, Passform, Patina und vieles mehr, was neuen Schuhen fehlt, die diese Entwicklung noch nicht durchlebt haben“, erklärt Richter. „Außerdem bin ich davon überzeugt, dass es viel vernünftiger ist, einen gebrauchten, top-gepflegten, rahmengenähten Schuh zu kaufen, als den gleichen oder sogar höheren Betrag für überpreisige, geklebte, ‚High-End‘-Massenanfertigungsschuhe zu zahlen.“

Vor diesem Hintergrund entschied sich Richter, seine Sammelleidenschaft zum Beruf zu machen und gründete 2009 den eBay Shop [oxfords-and-more](#), über den er nun seit mehr als zehn Jahren sehr erfolgreich sorgfältig ausgewählte, kontrollierte und aufbereitete First & Second Hand Herrenschuhe sowie zusätzlich Miniaturen und Gemälde aus dem 18. und 19. Jahrhundert verkauft. „Mittlerweile verkaufe ich meine Produkte an Kunden auf der ganzen Welt: USA, Japan, Südkorea, Australien, Europa und so weiter. Diese internationale

Ausrichtung in so einem Nischensegment wäre mir ohne den Online-Handel nicht möglich gewesen.“ Während eBay in diesem Jahr das 20. Jubiläum feiert, feiert oxfords-and-more das 10. Jubiläum. „In meiner beruflichen Tätigkeit im Online-Handel ist eBay als Geschäftspartner für mich unverzichtbar geworden. In diesem Jahr werde ich mein 10-jähriges Jubiläum feiern. Das heißt, dass wir die halbe Strecke bereits gemeinsam gegangen sind. Irgendwie passt das gut zusammen“, findet Richter. „Ich möchte auch in Zukunft weiter von der Erfahrung meines Geschäftspartners profitieren.“

In dem von Richter gewählten Geschäftsmodell ist das klassische Wachstum nur bedingt möglich. Ihm kommt es vor allem darauf an, besonders sorgfältig beim Ausschuchen und der Zusammenstellung von seltenen, interessanten, handwerklichen und künstlerischen Objekten vorzugehen, um die Neugier der Kunden zu wecken und eine Grundlage für längerfristige geschäftliche Beziehung zu bilden. „Dass dieses Modell funktioniert, zeigt die hohe Zahl an Stammkunden, die bei mir seit Jahren immer wieder einkaufen“, berichtet der Onlinehändler. Neben seiner Selbstständigkeit zählt für den Familienvater vor allem sein siebenjähriger Sohn. „Es liegt mir sehr am Herzen, möglichst viel Zeit mit meinem Sohn zu verbringen. Seine unermüdliche Entdecker-Neugier und unsere gemeinsamen Gespräche sind für mich persönlich sehr wichtig, wirklich faszinierend und inspirierend.“

Oxfords-and-more STECKBRIEF

DIE IDEE:	First & Second Hand Herrenschuhe weltweit verkaufen
DER MACHER:	Sergej Richter
DER NÄCHSTE SCHRITT:	Langjährige Kundenbeziehungen weiter ausbauen
DAS MOTTO:	„Der Zufall begünstigt den vorbereiteten Geist.“
GRÜNDUNG:	2009
STANDORT:	51103 Köln, Nordrhein-Westfalen
KATEGORIE:	Fashion
NAME:	oxfords-and-more

WEITERE INFORMATIONEN ERHALTEN SIE:

Daphne Rauch
eBay Group Services GmbH | Unternehmenskommunikation
Marktplatz 1, 14532 Europarc-Dreilinden
Mail: presse@ebay.de

Dario Wilding
Faktor 3 AG | Senior-Beratung
Kattunbleiche 35, 22041 Hamburg
Tel.: +49 (0)40. 67 94 46. 6158 | Mail: d.wilding@faktor3.de

Auf unserer Website: presse.ebay.de