

DER JUNGUNTERNEHMER BARIS ÜNSAL

Von einer kleinen Autowerkstatt in Remscheid zu einem der größten Online-Händler für Spezialwerkzeuge in der Region – das ist der Weg, den die Potec Vertriebs GmbH in den letzten zehn Jahren gegangen ist. Maßgeblich verantwortlich dafür ist Baris Ünsal, der das Familienunternehmen heute zusammen mit seinem Onkel Metin Ünsal leitet. Schon vor zehn Jahren erkannte der damals 21-jährige Ünsal, wie viel Potenzial im Online-Handel steckt und konnte seinen Vater und dessen Bruder davon überzeugen, ihre Spezialwerkzeuge nicht nur über die Werkstatt, sondern auch online über eBay zu verkaufen. Ohne ein Warenwirtschaftssystem oder andere digitale Hilfsmittel arbeitete er sich tagtäglich mit Strichlisten, Papier und Bleistift durch sein Lager und stellte unermüdlich Artikel in den eBay Shop [autoteilewerkzeuge](#) ein. Bereits 2010, in seinem ersten Jahr bei eBay, konnte er online mehr Umsatz erzielen als die Werkstatt.



Heute setzt die Potec Vertriebs GmbH ausschließlich auf den Online-Handel und wurde 2016 sowie 2017 von Focus Money als eines der am schnellsten wachsenden Online-Unternehmen ausgezeichnet. Für diese Entwicklung spielte und spielt eBay auch heute noch die wichtigste Rolle für die Remscheider. Knapp 60 Prozent des Gesamtumsatzes werden über den Online-Marktplatz erzielt – ein hoher siebenstelliger Wert. Zwischen 1.000 und 1.500 Pakete verlassen täglich das Lager. „Wir sind mit eBay gestartet, mit eBay gewachsen und werden auch in Zukunft den Weg mit eBay gehen“, sagt Ünsal überzeugt. „Mir bedeuten vor allem die ersten Online-Verkäufe viel mehr als die heutigen. Das aufgeregte Anlegen von Produkten, das nervöse

Abwarten auf den ersten Verkauf, das ständige Aktualisieren des Browsers und schließlich die Freude über die erste Verkaufsbestätigung. Dieses Gefühl kennt jeder Online-Händler. Aus diesem Grund habe ich ein sehr persönliches Verhältnis zu eBay, denn dort hat alles angefangen.“

Mit seinem bisherigen Weg zeigt Ünsal, dass man auch durch reines Selbststudium erfolgreich ein Unternehmen aufbauen kann. Dafür muss man dann aber bereit sein, alles zu geben. Anderen Gründern im Online-Business rät er, die Vorteile von eBay zu nutzen und sich nicht von der großen Konkurrenz einschüchtern zu lassen. „Online hat jeder kleine Starter die Möglichkeit, mit guten Produkten, einer schnellen Abwicklung und exzellentem Kundenservice die großen Player zu ärgern und selber schnell zu wachsen.“

Besonders am Herzen liegt dem Unternehmer die Verbindung zu seiner Heimatstadt. „Remscheid ist eine Werkzeugstadt, in der viele große und renommierte Hersteller sitzen. Das bergische Städtedreieck ist berühmt für Werkzeuge, Messer und ähnliche Produkte. Uns ist es wichtig, dass unsere Stadt bzw. unsere Region ihre Stärke ausspielen kann und dass wir diese mit unserem Geschäft unterstützen können.“ Mittlerweile beschäftigt Familie Ünsal mehr als 30 Mitarbeiter und ist stets auf der Suche nach weiterem Fachpersonal, um ihr Geschäft auf die nächste Ebene zu heben.

autoteilewerkzeuge STECKBRIEF

DIE IDEE:	Verkauf von Spezialwerkzeugen
DER MACHER:	Baris Ünsal
DAS MOTTO:	Wir arbeiten alles weg
DAS ERFOLGSGEHEIMNIS:	24/7 mit Herzblut bei der Sache
DER NÄCHSTE SCHRITT	Umzug in größere Räumlichkeiten
GRÜNDUNG:	2009
STANDORT:	42853 Remscheid, Nordrhein-Westfalen
KATEGORIE:	Auto und Motorrad: Teile

WEITERE INFORMATIONEN ERHALTEN SIE:

Daphne Rauch
eBay Group Services GmbH | Unternehmenskommunikation
Marktplatz 1, 14532 Europarc-Dreilinden
Mail: presse@ebay.de

Dario Wilding
Faktor 3 AG | Senior-Beratung
Kattunbleiche 35, 22041 Hamburg
Tel.: +49 (0)40. 67 94 46. 6158 | Mail: d.wilding@faktor3.de

Auf unserer Website: presse.ebay.de